



Proposta per “Aziende Partner” di Aess

Al fine di creare una connessione tra le **aziende produttrici**, gli **imprenditori edili**, gli **applicatori** e i **professionisti tecnici** del settore, con la presente proponiamo un insieme di servizi che andrebbero a conferire un importante scambio di competenze e un ritorno di visibilità per le aziende caratterizzandole maggiormente per la sensibilità verso le tematiche ambientali. Le modalità per divenire “Azienda Partner” di AESS, possono essere scelte tra le proposte illustrate di seguito.

Pacchetto A = l'azienda potrà:

- essere coinvolta con uno o più relatori in un **seminario tecnico/workshop**, inerente alla tematica trattata dalla ditta, che dovrà avere un taglio didattico non commerciale, potrà vedere coinvolti altri relatori e si rivolgerà ai tecnici del settore. Tale incontro potrà essere “personalizzato” in base alle esigenze e sarà da organizzare e calendarizzare in stretto coordinamento e supervisione di AESS;
- avere solo per la durata dell'incontro tecnico (un pomeriggio) uno spazio a fronte della sala convegni per posizionare materiale informativo e/o piccoli campioni espositivi (in quantità e di dimensioni da concordare con Aess) a disposizione degli utenti che partecipano;

tra i servizi offerti per il seminario tecnico non è compresa l'organizzazione di un eventuale coffee break/buffet, nel caso si voglia farlo sarà totalmente a cura della azienda.

Pacchetto B = l'azienda potrà:

- figurare tra i main sponsors della Kermesse: “**Settimana della BioArchitettura e della Domotica**” in programma nel mese di novembre, usufruendo dei seguenti servizi specifici:
 - o per la durata della manifestazione (una settimana) avere un piccolo spazio a fronte della sala convegni per posizionare materiale informativo e/o piccoli campioni espositivi (in quantità e di dimensioni da concordare con Aess) a disposizione degli utenti che partecipano;
 - o inserimento del logo aziendale sul libretto cartaceo dell'iniziativa;
 - o inserimento logo aziendale sul sito internet dedicato alla Kermesse, all'interno della sezione sponsor;
 - o breve intervista video con un rappresentante, che sarà caricata sul portale dedicato all'iniziativa (edizioni passate: <http://www.conessioni.biz/webtv-la-settimana-della-bioarchitettura-e-della-domotica-2012> edizione 2013: <http://www.conessioni.biz/webtv-la-settimana-della-bioarchitettura-e-della-domotica-2013> edizione 2014 https://www.youtube.com/playlist?list=PL361VZaP0QQoTaq_WAkTRJBqT659iCQnt)

Pacchetto A+B = l'azienda potrà essere azienda partner di AESS per un anno usufruendo dei seguenti servizi:

- avere dalla data della accettazione della presente proposta un piccolo spazio a fronte della sala convegni per posizionare materiale informativo e/o piccoli campioni espositivi (in quantità e di dimensioni da concordare con Aess) a disposizione e visionabile dagli utenti che partecipano alle attività formative e agli eventi organizzati da Aess (come seminari tecnici, riunioni del comitato tecnico del Progetto PTE, meeting di progetti Europei, riunioni e incontri di tecnici Aess con referenti di Amministrazioni pubbliche, visite di studenti provenienti da Istituti scolastici, ecc.);
- avere il proprio materiale informativo inserito nelle **cartelline dei partecipanti ai Corsi CasaClima** e altri corsi specialistici per progettisti che si svolgono in AESS nel periodo sopraccitato;
- tutti servizi del pacchetto A
- tutti servizi del pacchetto B

Precisiamo inoltre che AESS ha facoltà di instaurare analogo od identico rapporto con altre aziende produttrici di materiali o tecnologie similari.